



Anexo 8.7 Programa Analítico y Calendario de la Unidad de Aprendizaje



1.-Clave y nombre de la Unidad de Aprendizaje:

Marco Jurídico Internacional en los Negocios

2.- Ubicación semestral:

Semestre 1

3.- Área Curricular:

Licenciatura

Maestría

Doctorado

4.- Competencia del perfil de egreso al que se vincula:

El alumno tendrá la capacidad de participar en diferentes instituciones de carácter público, privado, y organizaciones no gubernamentales, ya sea como: funcionario público, gestor, representante administrativo o legal de empresas, político o diplomático, bajo un esquema de consultorías, aprovechando estas experiencias para desempeño como catedrático. El alumno tendrá la capacidad de utilizar en cada desempeño, el análisis y sustento de leyes de comercio exterior, teorías y políticas de las relaciones nacionales e internacionales, y el estudio global y comparativo, usando como una de tantas herramientas el método de casos, el comercio electrónico y tecnología aplicable en los negocios.

5.- Propósito específico al que se vincula:

El alumno será capaz de aplicar la doctrina y legislación jurídica internacional, pública y privada para el desarrollo y diseño de estrategias innovadoras y solución de conflictos según sea el caso. El alumno será capaz de aplicar los modelos como la negociación, la mediación y el arbitraje comercial e internacional para la solución de controversias internacionales e innovar en la creación de técnicas y estrategias a través del conocimiento de los mismos.



Anexo 8.7 Programa Analítico y Calendario de la Unidad de Aprendizaje



6.- Contenido:

SESIÓN	FECHA	TEMA	Actividades, Tareas y Exámenes	Verificación	
				C	NC
1		Presentación, Introducción, Metodología			
2		Teoría de la Constitución Estructura y organización del Estado Mexicano			
3		Sistema jurídico mexicano			
4		Análisis de la Constitución respecto al comercio exterior			
5		Análisis de la Constitución respecto al comercio exterior			
Observaciones	Firma del Coordinador del SGC. _____		Firma del Alumno _____		
6		Regulación jurídica en materia de tratados internacionales Sistema jurídico estadounidense			
7		Sistema jurídico europeo Análisis comparativo de los sistemas mexicano, estadounidense y europeo			
8		Sistema jurídico europeo Análisis comparativo de los sistemas mexicano, estadounidense y europeo			
9		Mecanismos alternativos de resolución de conflictos			
10		Entrega de ensayos Entrega de portafolio de evidencias			
Observadores	Firma del Coordinador del SGC. _____		Firma del Alumno _____		



Anexo 8.7 Programa Analítico y Calendario de la Unidad de Aprendizaje



7.- Fuentes de apoyo y consulta: Diversa

8.- Descripción de las actividades aúlicas

EVIDENCIA	NIVEL		INSTRUMENTO DE APRENDIZAJE	INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN	PORCENTAJE DE CUMPLIMIENTO DE LA COMPETENCIA 2	PUNTAJE PARA CALIFICACIÓN
2.3.1 El alumno será capaz de conocer y revisar de manera crítica las leyes y políticas de carácter nacional e internacional aplicables a casos concretos. (A1,A3)	Inicial	El alumno será capaz de distinguir a través de un entendimiento legal los diversos asuntos de carácter político comercial y de negocios.	Investigar el marco constitucional del comercio y los negocios	Entrega de análisis	1%	De 0 a 5 puntos
			Aprendizaje a través de la reflexión y el cuestionamiento	Reseña sobre la contribución del sistema jurídico a la vida comercial del país		De 0 a 5 puntos
	Básico	El alumno será capaz de comparar la relación existente entre los diferentes sistemas legales y su efecto resultante en los individuos y en las organizaciones, dentro de una perspectiva multicultural.	Investigar la actuación de los poderes ejecutivo y legislativo en materia comercial	Entrega de análisis	1%	De 0 a 10 puntos
	Autónomo	El estudiante será capaz de aplicar de manera concreta las leyes y políticas de carácter internacional a situaciones que se presenten dentro y fuera del aula trabajando con equipos cooperativos en casos reales.	Análisis comparativo de los sistemas jurídicos mexicanos, estadounidense y europeo en materia de negocios y comercio internacional	Mapa conceptual	1%	De 0 a 10 puntos
Estratégico	El estudiante será capaz de elegir la legislación aplicable a casos reales, en casos dentro y fuera del aula, presentara informes por escrito.	Análisis del Plan Nacional de Desarrollo	Reseña	2%	De 0 a 10 puntos	



Anexo 8.7 Programa Analítico y Calendario de la Unidad de Aprendizaje



EVIDENCIA	NIVEL		INSTRUMENTO DE APRENDIZAJE	INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN	PORCENTAJE DE CUMPLIMIENTO DE LA COMPETENCIA 2	PUNTAJE PARA CALIFICACIÓN
2.4.1 El alumno será capaz de aplicar el funcionamiento del arbitraje en la solución de controversia comerciales internacionales. (A2,B1)	Inicial	El alumno será capaz de distinguir las reglas de aplicación dentro del procedimiento internacional de arbitraje comercial, y su ámbito de aplicación con ensayo a partir de un mapa conceptual.	Análisis de los mecanismos alternativos	Elaboración de mapa conceptual	1%	De 0 a 10 puntos
	Básico	El alumno será capaz de utilizar los diferentes tipos de arbitraje y el procedimiento correspondiente de cada uno de ellos, con un ensayo a partir de mapas conceptuales.	Análisis de casos	Elaboración de comparativos de los distintos tipos de arbitraje	1%	De 0 a 10 puntos

EVIDENCIA	NIVEL		INSTRUMENTO DE APRENDIZAJE	INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN	PORCENTAJE DE CUMPLIMIENTO DE LA COMPETENCIA 2	PUNTAJE PARA CALIFICACIÓN
2.3.5 El alumno será capaz de diseñar contratos de acuerdo a las necesidades del caso, realizando casos prácticos y simulados. (A5)	Inicial	El alumno será capaz de distinguir el contexto en que se generan las negociaciones de los contratos internacionales partiendo de sus bases teórico-jurídicas, y las diferentes operaciones y contrataciones que se celebran a nivel internacional a través de ensayos generados de mapas conceptuales.	Evaluación	Examen final (escrito)	1%	De 0 a 20 puntos
	Básico	El alumno será capaz de explicar las diferentes operaciones de transacción internacional a través de un ensayo.	Elaboración de Ensayo	Ensayo Final	1%	De 0 a 20 puntos